

WIR SUCHEN AB SOFORT VERSTÄRKUNG:

HEAD OF SALES INTERNATIONAL

FÜR DIE UNTERNEHMENSGRUPPE IWK

(M/W/D)



Die IWK Gruppe gehört zu den führenden Herstellern von Dichtungs- und Brandschutzsystemen. Wir agieren international in den Kernkompetenzfeldern SHK-Haustechnik, Tiefbau, Gebäudetechnik sowie Energieversorgung und beliefern unsere Märkte mit:

- Durchführungssystemen für Rohre und Kabel
- Ein- und Mehrspartenhaufeinführungen für Ver- und Entsorgungsleitungen
- Brandschutzprodukte für den vorbeugenden baulichen Brandschutz
- Sonderkonstruktionen und Spezialanfertigungen von Dichtungssystemen

IHRE TÄTIGKEITSSCHWERPUNKTE

- Leitung des internationalen Vertriebs auf Ebene der IWK Holdinggesellschaft
- Strategische Erschließung und Entwicklung neuer Märkte, Partner und Kunden
- Entwicklung, Führung und Förderung der Mitarbeiter sowie Länderbeauftragten
- Umsetzung der vereinbarten Ziele im Rahmen der Ergebnisverantwortung
- Optimierung bestehender internationaler Vertriebsstrukturen (B2B, B2C, Online)
- Potentialanalysen, Strategieentwicklung, Ergebnisplanung, Budgeterstellung
- Regelmäßige Reisetätigkeiten, Schwerpunktregion Asien (APAC)

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Leitungserfahrung im Bereich Sales International mit nachweisbaren Erfolgen
- Erfahrung im Aufbau und Pflege internationaler Märkte & Geschäftspartner
- Interkulturelle Management Kompetenzen, situativer Führungsstil
- Ergebnisorientiertes, analytisches Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Passion für technische (Bau-)Produkte

UNSER ANGEBOT

- Internationale Vertriebsverantwortung, zunächst mit Fokus Asien
- Hohe Gestaltungsfreiheit und Eigenverantwortung
- Flexible Arbeitszeiten und Sicherheit in einem expandierenden Familienunternehmen
- Umfassende Einarbeitung an einem modernen und ergonomischen Arbeitsplatz
- Betriebliche Altersvorsorge, VWL und betriebliche Unfallversicherung
- Persönliche und fachliche Weiterbildungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement und Firmenfitness per qualitrain
- Mittagsangebot in unserem internen Pausentreffpunkt „Casino“, Eltern-Kind-Zimmer, Think Tanks
- Motiviertes Team, sehr familiärer Umgang mit Du-Kultur
- Angemessener, neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Sie fühlen sich angesprochen und suchen eine langfristige berufliche Perspektive? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung – bitte mit Ihrem Gehaltswunsch und frühestem Eintrittsdatum:

bewerbung@doyma.de

Ansprechpartnerin: Frau Karina Kaleta
Telefon: 04207/91 66-120

Wir freuen uns auf Sie!
Bis bald bei DOYMA.

